

PROCESOS DE VENTA

Para trabajar durante estas dos semanas os envío la presentación de la unidad 9 y las actividades a realizar.

ACTIVIDADES SEMANA 1 (desde 16 de marzo hasta 19 de marzo)

Leer presentación unidad 9 hasta la formalización del pedido en las ventas a distancia (o libro aquellas personas que lo prefieran desde página 150 hasta 154) y realizar las siguientes actividades:

Fecha de entrega: jueves 19 de marzo, mediante correo electrónico.

1.- En la empresa Valle Álora, S.L. clasifican todos sus documentos atendiendo a cuatro niveles: clientes y proveedores; nacionales e internacionales; orden alfabético y fecha. ¿Cómo clasificaría una oferta recibida por la empresa Decort, S.L. de Pizarra, el 12 de marzo de 2020?

2.- ¿Qué documento puede utilizarse para rectificar una factura en la que aparece un importe inferior al real?

3.- Realiza una carta de pedido con los siguientes datos: (esta actividad hay que entregarla en un documento pdf y en el nombre del archivo debe aparecer vuestro nombre seguido de la palabra pedido.

María Fernández, del departamento comercial de la empresa COLOR, S.L., presenta un pedido el día 11 de marzo de 2020 a PINTURAS CÁRTAMA, S.A. de 25 latas de pintura blanca de 5 litros que según la carta de oferta cuesta 15€/lata y 40 latas de 5 litros de pintura de color a 20€/lata.

Datos de la empresa COLOR, S.L.

C/Real, 23

29500 Álora

Teléfono: 952346578

color@pinte.com

Datos de la empresa PINTURAS CÁRTAMA, S.A.

C/Constitución, 11

29570 Cártama

Teléfono: 952467865

pinturascartama@pinturas.com

ACTIVIDADES SEMANA 2 (desde 23 de marzo hasta 26 de marzo)

Lunes 23 de marzo: cuestionario de google, que se enviará por correo. Hay que estudiar lo enviado para la semana 1 para poder hacerlo.

Continuar con la lectura de la presentación hasta el final (libro hasta el final de la unidad) y realizar las siguientes actividades:

1.- Realiza un albarán no valorado con los datos de la carta de pedido que tenéis que realizar en la semana 1. Se utilizará una hoja de cálculo para ello, posteriormente, se enviará por correo electrónico el lunes.

2.- Determina el total de la factura de compraventa a partir de los siguientes datos:

Secador : 10 unidades a 60 € la unidad.

Plancha pelo: 8 unidades a 75€ la unidad.

Se le aplica un descuento del 10% y se cargan unos gastos de embalajes de 20€.

*Para poder hacer esta actividad, a continuación está la explicación de los cálculos a realizar.

TEORÍA: CÁLCULO DEL IMPORTE TOTAL DE LA FACTURA

- **Base imponible**, es la cantidad a la que se le aplica el tipo de IVA.

Base imponible= (nºde unidades vendidas x precio unitario)- descuentos +gastos

- **Cuota de IVA**, es la cantidad que se obtiene multiplicando la base imponible por el tipo de IVA. El tipo de IVA puede ser del 21%, que es el general, del 10% y del 4% para los productos de primera necesidad, el pan, la leche, la fruta...

Cuota de IVA= Base imponible x Tipo impositivo IVA (%)

- **Total factura**, es la cantidad que tiene que pagar el comprador.

Total factura= Base imponible + cuota de IVA

3.- Confecciona una factura mediante una hoja de cálculo con los siguientes datos:

José Fernández, comercial de TEXTILO, S.L. vende a MODAS LÓPEZ los siguientes artículos el 5 de marzo de 2020:

10 Camisetas básicas a 5€ la unidad.

12 Pantalones a 10€ la unidad.

8 Pijamas a 15€ la unidad.

Datos de TEXTILO, S.L

Plaza Alta, 3

29001 Málaga

Telf: 952 45 67 54

www.textilo.com

Datos de MODAS LÓPEZ

C/Málaga, 4

29200 Antequera (Málaga)

Telf. 952 24 65 78

www.modaslopez.es

Fecha de entrega lunes 23 de marzo, mediante correo electrónico

Jueves 26 de marzo:

Test de repaso página 162 y ejercicios 5, 6, 9 de la página 163.

Fecha de entrega 26 de marzo, mediante correo electrónico